



川井忠史社長

当社では人材に関するビジネスで真のプロフェッショナルになれ機会を提供します。また、転職などで自分の夢を実現したい人や自分がしたいことを探している人には、良い相談相手になれると思いますので、ぜひとも相談してください。

紹介事業を開催しているグレヒス。同社では社長や役員といったマネジメントクラスを、大手からベンチャーを含む成長企業に紹介している。「成長企業に的を絞るのは、紹介する人が活躍できる夢や希望をかなえる」と話すのは、川井忠史社長(=)。単なる転職支援ではなく、その人のワーキングライ

正社員に限定した人材紹介事業を展開しているグレヒス。同社では「一件一件を大目に扱っていく」ことを基本としており、転職

最大の強みはマッチング率の圧倒的な高さ。通常大手の人材派遣会社で総合人材サービス企業は、月に百人を紹介してのインテリジェンスに五内定が三人。うち入社す年間勤務していた。」にて、自分のやりたいこと

## 上場宣言!

あるを拓ぐベンチャード

ぎでたまらない」と話す川井社長は、大学卒業後、「入社前から個人がもつ能力を最大限に生かし、スを立ち上げた。上場目標時期は三年以

で人材紹介事業の立ち上がりからかかわったが、と考えていた」と、それ

企業研修事業でも超高级

ホテル「ザ・リッツカーリトン」と提携するなど

力を入れている。

## “活躍”できる転職を支援

### グレヒス



「社会に対する意識と自身の成長意欲が高い」と川井社長は社員を高く評価している(東京都港区の本社)

### ウチはこんな会社だよ

- ▷本社=東京都港区北青山3-12-7 秋月ビル5階
- ▷設立=2002年8月
- ▷資本金=1000万円
- ▷従業員数=15人
- ▷売上高=非公開
- ▷事業内容=人材紹介、企業研修、人事・採用コンサルティング、コーチングおよびキャリア・カウンセリング(<http://www.rehis.co.jp>)

内。今後は「人材を軸に質を重視しながら規模を拡大していく」。今年四月にはこれまでのノウハウを提供する形で企業の採用支援事業を立ち上

げ、人材派遣と並ぶ柱の事業でも超高级

インターネットや出版などの自社メディアを作りた上げ。転職する側の個人

に向けた、人の支援に限られたメディアを作りた

いという。「人の夢をかなえる」と「フォーカスした事業展開を続けていく。